



MiCloud Connect CX for Sales

Ge ditt innesäljteam de bästa verktygen som hjälper dem att konvertera fler prospekts till kunder

Släpp loss ditt innesäljteam

Ditt innesäljteam är viktigt för ditt företag. Du investerar stora belopp i utbildning och coachning i prospekthantering för att förbättra resultaten. Ändå ägnas endast 33% av innesäljarens tid aktivt till att sälja. Det är där MiCloud Connect CX for Sales kommer in.

Med MiCloud Connect CX for Sales tar innesäljteamet både emot och ringer fler samtal, har rätt information till hands för att bättre hantera kundprospekts och få den feedback och coachning de behöver för att konvertera och stänga fler affärer.

Och det är helt integrerat med Salesforce, så att du kan komma igång och sälja på några minuter.

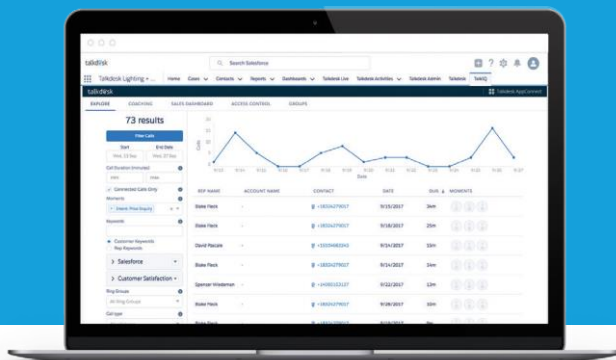


Fler samtal leder till mer försäljning

Låg kontaktfrekvens gör det svårt att nå potentiella kunder. Innesäljare lägger ofta mycket tid på att söka i flera informationskällor, battlecards och andra guider för att hitta svar på frågor. Med MiCloud Connect CX for Sales kan du öka antalet inkommande och utgående samtal så att dina innesäljare har de bästa möjligheterna vid samtal med potentiella kunder.

Konversationer som konverterar!

Ingenting stoppar en försäljningsmöjlighet mer än "Kan jag få återkomma till dig om det." För att öka effektiviteten hos innesäljare och få bättre resultat, erbjuder MiCloud Connect CX for Sales en kraftfull uppsättning intelligenta funktioner som hjälper dig att öka säljkonverteringsgraden.



Ger ditt innesäljteam de mest kraftfulla verktygen

Funktioner i Mitel Connect CX for Sales



POWER DIALING

Med en kraftfull utringningsfunktion kan säljarnas kontaktfrekvens ökas med 30% och samtalstiden med 300% per timme.



VOICEMAIL DROP

Med Voicemail Drop kan säljarna lämna personliga, förinspelade röstmeddelanden med en knapptryckning.



LOKAL NÄRVARO

Gör det möjligt för säljarna att visa upp ett lokalt telefonnummer. Detta ökar sannolikheten för svar.



SALESASSIST™

Använder AI och röstanalys för att identifiera relevanta konversationer, hitta det bästa svaret och presentera svaret i realtid till säljaren.



SAMTALS-INSPELNING

Möjliggör coaching för att säkerställa samtalskvalitet och konsistens.



RÖST-ANALYS

Använder AI för att identifiera framgångsrika säljsamtal för att dela erfarenheter i säljteamet.



CALLBAR

En användarvänlig click-to-call-app som ger tillgång till både CRM och verktyg som Zoominfo, Outreach, SalesNavigator m fl.



NYCKELFÄRDIG SALESFORCE- INTEGRATION

Installeras på några minuter med integrerad PC-telefon, samtalsloggning, standardrapporter och automatiseringar.



MOLNBASERAD LÖSNING

Har flexibiliteten att lägga till säljare överallt i världen utan att behöva IT-hjälp.

mitel.com/sv-se/produkter/applications/kontaktcenter/micloud-connect-cx


Powering connections

© Copyright 2019, Mitel Networks Corporation. Alla rättigheter förbehållna. Ordet Mitel och Mitels logotyp är varumärken som tillhör Mitel Networks Corporation. Varje hänvisning till tredje parts varumärken är endast för referens och Mitel representerar inte äganderätten till dessa märken.